

证券代码：斯莱克

证券简称：300382

苏州斯莱克精密设备股份有限公司投资者关系活动记录表

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（电话会议）
参与单位名称及人员姓名	方正证券：何志明
时间	2020年11月26日
地点	苏州斯莱克精密设备股份有限公司
上市公司接待人员姓名	公司总经理：安旭 董秘：单金秀
投资者关系活动主要内容介绍	<p>一. 公司总经理、董秘介绍公司基本情况。</p> <p>二. 投资者问答环节：</p> <p>1. 请问公司将数码印罐生产线应用于区块链领域的业务运营模式具体是怎样的？</p> <p> 数码印罐技术与区块链的结合主要起到的是一种溯源防伪的功能，由于生产制造两片罐的企业数量很少并且规模都很大，造假的成本高，因此两片罐包装天然就具有防伪的功能，再通过数码印罐的技术印刷二维码，从而借助蚂蚁区块链的平台追溯产品的最终来源，将会更好的起到防伪的作用，提供更好的防伪服务。所以，不同于新能源电池壳业务，由于公司区块链相关的业务最终涉及生产销售消费品，这一公司并不会去介入，但是会完整的提供服务的过程，特别是 C2M 这种模式的</p>

服务，在此领域公司不会也无法独自生产销售产品或者设备，而是会以与下游产业的厂家们合作的方式展开，并且合作时公司并不会追求对合资公司的控股。

公司此方面的业务旨在建立一个生态，等到区块链技术完全应用，“一罐一码”真正得到实现，将会对整个消费品的生产销售方式产生巨大的影响。因此此方面业务的具体项目落地也会比较缓慢。

2. 公司电池壳业务目前主要是在河南新乡和合肥肥东，选择这两个地方发展新能源电池壳的业务是出于什么样的考虑呢？

首先选择在合肥与力翔合作设立子公司生产电池壳主要是因为我们的主要目标客户国轩高科在合肥，选址合肥肥东也是为了方便后期的合作。

另外一个控股股公司新乡盛达选择在新乡是出于以下几个方面的考虑：第一，目前生产电池壳还需要经过电镀的过程，出于环保等各方面原因无法在苏州附近设厂，而新乡目前已经有比较完整的电镀体系。第二，新乡一直以来也是国家生产通用电池的主要基地，多年来也派生了许多与电池相关的企业。因此在此开展电池壳业务相较而言比较便利。

3. 公司在电池壳领域的布局从几年前就开始了，目前新乡和合肥两个项目的进展如何？如果最终能够顺利的投入生产，生产的周期大概是多长时间？

目前合肥肥东的项目前两天厂房刚刚奠基，但是预计发往肥东的生产线将会在本部的本部提前试生产。新乡的项目是先和合作方租了厂房进行生产，第一条生产线已经发货，第二条生产线也正在最后的调试中，很快也会投入生产；另外在新乡我们自己的厂房目前已经拿到土地证，总施工的招标也已经完成，预计未来半年至一年的时间内，厂房能够建好。

电池壳生产线未来一旦投入生产，生产效率将会远高于传统方式生产电池壳的效率，去年新乡公司产值已经有一千多

万，今年应该还会有显著的增加。

4. 公司电池壳业务目前是否已经有了目标客户正在接洽？

电池壳业务的目标客户主要是各大电池厂商，也即新能源汽车厂商的上游客户。目前已经有在接洽，产品正在做一个导入的过程。因为汽车行业的需求量和产量很大，各种部件包括电池壳都需要对产品进行反复检验测试和实验，甚至检查产品的生产过程以保证其稳定性，所以尽管目前公司新能源电池壳的产品已经生产出来，并且在稳定性、一致性和生产效率上都优于传统方式生产的电池壳，还是需要不断的检验和测试才能真正投入量产。

另外由于目前用做易拉罐的技术生产电池壳的工艺是公司首创，未来如果顺利开始投入生产，批量供货，将会存在因为技术垄断造成的工艺链不够丰富所存在的风险，所以公司电池壳业务的推广还需要打消下游行业此方面的顾虑。

5. 公司在易拉罐制造行业一直选择生产销售设备，在新能源汽车电池壳业务上为什么选择了直接生产销售电池壳产品呢？

目前新能源汽车电池壳行业不同于传统的易拉罐生产行业，对于产品的需求量大到可以支撑起一个设备生产市场，在新能源电池壳这个行业，只是销售设备目前并不能给公司提供足够的盈利和发展空间，因此出于公司长期发展和盈利的考虑，在此方面，公司的主要重心在生产电池壳产品上。

6. 从公司最近的财务报表来看，应收款和存货的数量比较大，是否存在减值的隐患？

由于公司一条生产线就是几千万甚至上亿的价格，因此很容易形成较大的存货，加上长时间的疫情对于国内外的影响，部分海外订单的交付验收和收入确认的时间存在不确定性，造成存货较多。但是减值的可能性不大，因为从行业发展来讲，生产线的需求量一直都在持续快速的的增长，每一条生产线最终都会发挥作用，而生产线发挥作用也就会带动后续服务的增长，

	因此减值的风险较小。
附件清单（如有）	无