

证券代码：斯莱克

证券简称：300382

苏州斯莱克精密设备股份有限公司投资者关系活动记录表

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input checked="" type="checkbox"/> 其他（电话会议）
参与单位名称及人员姓名	工银瑞信、马来西亚国库投资、华泰保兴、华安基金、远策投资、长城财富、德邦基金、白犀资管、兴业证券、南土资产、华夏基金、上海国际信托、亘曦资产、交银施罗德、广发证券、民生加银、中银基金、峰岚资管、兴银基金、Polymer Capital Management、Point 72 等机构人员共 25 人
时间	2021 年 7 月 15 日 2021 年 7 月 16 日
地点	上海、苏州斯莱克精密设备股份有限公司
上市公司接待人员姓名	董事长兼总经理：安旭先生 董秘兼副总经理：吴晓燕女士
投资者关系活动主要内容介绍	<p>一. 上市公司介绍基本情况。</p> <p>二. 投资者问答环节：</p> <p>1、公司目前电池壳的发展情况？</p> <p>答：公司是从 2016 年开始考虑转型电池壳的，鉴于当时电池壳市场需求量小，没有立即开展相关投入。易拉罐设备是一个基于超薄金属成型技术的生产线和设备制造，超薄金属成型技术在易拉罐领域应用比较极致，在易拉罐全世界一年消耗几千亿量级的情况下，全世界各生产商都在努力把所</p>

有能用到的技术、提高效率的手段都用上，因为在单个易拉罐上有 1 分钱的改进就能产生几十亿的回报，所以现在这个行业技术含量还是很高的。电池壳制造也属于超薄金属成型，技术要求没有易拉罐高，最近一两年电池壳产量逐步爆发，由于圆柱形电池壳单一产品的量相对大一些，所以我们一开始从圆柱壳着手的，到目前阶段圆柱壳已经做了几条生产线，有在合资公司使用，有在调试，也有在最后改进阶段；国内目前主流是方壳，对我们来说方壳单一型号的量还是少，在方壳方面，公司现在还是实验室阶段，但是已经有足够的量让我们做样品，有的样品已经处于最后的鉴定、检验、质量检测、试验阶段，后续会在客户处进行相关测评，需求量稳定之后进一步开发大规模生产线，当然这需要一定的时间。

2、圆柱壳现有生产线每天的产量有多少？

答：现在电池壳对比易拉罐还处于初期阶段，订单方面不够稳定，电池壳也基于特定型号生产，切换不同型号生产需要进行相关的调整和改进，每天的产量具有不确定性。

3、电池壳业务后续有没有可能不通过合资公司自己做？

答：未来是否成立合资公司要根据实际情况去考虑，但即使是合资也会保持我们控股，我们对自己的技术和生产能力具有信心，业务初期阶段在客户服务方面，对于客户的技术要求、电池精密结构件的要求还是存在欠缺，所以找合作方合作成立合资公司可以保障业务尽快发展。

4、圆柱电池壳的价格怎么样？

答：市场上小圆柱钢壳 0.2-0.4 元/个，大的铝圆柱壳价格幅度会大一点，7、8 毛，1 块钱甚至更多，我们的原则是贴着现有的市场价走。

5、电池壳同样的价格，我们的毛利率比别人高的原因是什么？

答：电池壳传统的做法是按照汽车厂要求，拿着图纸去买设备、买模具，组织生产，我们用生产线专用技术做电池壳，无论是效率还是各种指标都优于单机设备。现在电池公司也会根据我们电池壳制造技术去设计新的电池，那电池的性能会比原来有大幅度改善。核心技术掌握在我们手里，整个生产线核心设备都是我们开发的，这种情况下我们会有更大的优势，我们的毛利率也就会提高。

6、方形壳与圆形壳的区别？方形壳什么时候能批量生产？

答：在电池壳的生产过程中方形壳和圆柱壳存在一定的技术差别，但他们生产的核心技术都属于拉伸成型工艺，目前阶段有两个考虑因素，一个方面是方形单一型号的量在增大，另一方面我们把自己传统的易拉罐生产线工艺进行改进，使它更灵活，更柔性化，目前方形壳也开始进入实验室阶段。方形壳的量产需要半年或者更长的时间。

7、我们与竞争对手相比在电池壳领域有哪些优势？

答：高速易拉罐生产设备行业目前一共有四家，英国一家、美国两家，我们是亚洲唯一一家，其他三家公司存在历史较久，他们主要根据自身生产经验积累去完善生产线，我们更多的是正向开发，在易拉罐生产领域我们有许多世界领先的技术，在这种情况下，我们转行或者把相关技术移植到电池壳领域，比竞争对手优势更显著。

8、我们的机器有没有进口的？

答：整个生产线设备公司都已实现自身的研发生产，根据不同客户的需求也有部件是进口的，其中绝大多数都是通用型设备的进口。

9、公司后面扩产有做定增的打算吗？

答：我们去年有做过可转债，另外自己也有些自有资金，随着扩产的需要不排除会在资本市场融资。

10、我们的研发是自己做还是与别人合作开发？

答：我们的研发与使用方保持密切的沟通合作，在研发过程中，先在实验室小试，利用设备和生产线做中试，再进行商用生产、试生产的大规模实验。

11、我们的报价比客户原来的供应商低吗？

答：目前我们的策略是价格上按现有的市场价去操作，未来首要的任务是规模化生产，成本会降的更低，收入会更多，总量加大之后，带来的收益会更多。

12、您的市场份额目标是多少？

答：我们希望未来能主导市场，易拉罐和电池壳都是超薄金属成型，易拉罐已经发展了好几十年了，全世界优胜劣汰，易拉罐生产厂家从几十家淘汰到4家，亚洲我们是唯一一家，在这样的格局下，我们有市场优势。

13、公司现在的体量有做过预测吗？

答：这个事情有很大的不确定性，我们的目标当然是希望把电池壳的量做大，变成主要来源之一或者超过现有的主业。

14、我们的电池壳工厂在哪里？

答：我们的合资工厂，一个在河南新乡，一个在安徽合肥，还有一个常州西太湖的项目。

15、做易拉罐的生产线可以拿来做电池壳吗？设备可以共用吗？

答：生产线的设备基本上不能直接共用，技术上有相通性，需要再开发与移植。

16、海外的消费需求对公司传统业务有什么影响？

答：目前来看，我们的业务国外和国内都在反弹，现在总的大趋势是环保要求越来越高，“限塑令”的出台，使塑料制品包装使用受到限制，铝易拉罐回收再利用碳排放量低，预计易拉罐的使用会越来越多，我们对未来传统业务有

	<p>一个比较好的反弹增长预期。</p> <p>17、公司生产的一条电池壳线的价格大概有多少？</p> <p>答：圆柱壳的整线价格大约在 5000 万元至 8000 万元左右，具体视客户的要求而有所变化。</p>
附件清单（如有）	无