

苏州斯莱克精密设备股份有限公司投资者关系活动记录表

投资者关系活 动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（电话会议）
参与单位名称 及人员姓名	华创证券 鲁佩
时间	2019年12月5日
地点	苏州斯莱克精密设备股份有限公司
上市公司接待 人员姓名	董事会秘书：单金秀
投资者关系活 动主要内容介 绍	<p>一、公司董秘单金秀介绍公司基本情况。</p> <p>二、投资者问答环节：</p> <p>1、易拉罐生产厂商作为公司的主要客户群体有什么样的特点，现在公司主要的客户包括哪些？</p> <p style="padding-left: 2em;">易拉罐生产行业属于重资产行业，存在前期投入大，单笔订单金额高，净利润率低的特点，一个制罐工厂的前期投入高达数亿元。国外的易拉罐生产行业经过多年的竞争已趋于稳定，现在国外市场份额基本集中在前三大易拉罐生产厂商。而国内的易拉罐生产行业现在正在进行剧烈的变动，相较于十年前，许多小型易拉罐生产厂商已经退出历史舞台，国内易拉罐生产行业正处在集中度不断提升的过程中。</p> <p style="padding-left: 2em;">公司凭借多年智能制造成套设备设计制造经验，获得了国</p>

外前三大易拉罐生产厂商 Ball、Crown 和 ADARGH 的肯定，同时不忘积极开拓国内业务，获得国内易拉罐生产厂商如奥瑞金的订单。

2、公司主营业务近期业务发展情况如何，未来有哪些发展展望？

公司主营业务一直保持稳中有升的发展趋势。和易拉罐生产行业情况类似，公司所在的行业属于机械制造业的细分行业，因前期高速生产线、整线等高精密技术、较高的初始投入成本（单件设备上百万元）等使得其他企业进入的壁垒较高，新的竞争者很难生存，整体行业将长期趋于稳定。

在这样的大趋势中，公司主营业务增长比例却依然超过了饮料行业每年 5% 的增长，原因主要是公司在全球市场上占有率不断提升。

3、公司主营业务趋稳的情况下，是否有其他业务增长点？

公司近年一直在追寻企业升级转型道路。公司作为国内拥有成熟技术的高速易拉盖组合盖生产设备、高速易拉罐生产设备供应商，最早是通过制盖设备起家，现可提供多通道多盖型组合盖生产设备、高速易拉盖基础盖生产设备、易拉盖高速生产设备系统改造，生产效率及技术水平已达全球领先水平。

2015 年以来，公司凭借在易拉盖高速生产线领域积累的技术优势、客户优势，研发并实现销售易拉罐整线生产设备，打破了国外企业在此领域的长期垄断局面。

公司的转型道路一直沿着公司主营业务的方向进行延伸。凭借在易拉罐生产设备领域积累的研发成果及生产经验，公司正积极向新能源汽车锂电池壳等其他金属包装制品生产设备产业横向延伸。同时，今年，随着公司生产的迷你数码印罐线正式投产，公司转型升级道路迎来了一个重大转变。随着消费升级的浪潮，金属包装行业新兴市场越来越多的需要小规模的生产，以前对 DWI 罐子的生产规模有一定的要求，限制了很

多 DWI 罐子的应用场合。斯莱克围绕其新型数码印罐机，在中国首个推出迷你罐线的生产理念，将“一图一印”、“一罐一印”的构想变成可能，降低了传统的 DWI 罐的生产数量门槛和生产成本。随着定制化市场的出现和个性化的消费习惯的兴起，小量定制的生产越来越受到大众的青睞。数码制罐技术满足消费者个性化消费的愿景。

2019 年 4 月，在土耳其伊斯坦布尔举办的 CanTech The Grand Tour 2019 国际供应商颁奖仪式上，公司创新技术数码印罐迷你线荣获全球创新金奖，也是全球唯一获此荣誉的制罐设备供应商，本次获奖是全球市场对公司持续创新能力和价值的认可。

公司计划在 12 月 19 日于苏州召开“斯莱克世界创新金奖迷你罐线投产仪式”，欢迎投资者来参加本次活动，了解迷你数码印罐线的投产情况。2017 年 12 月，公司发布了第一台数码印罐设备，经过两年的研发，公司第一条迷你数码印罐线正式投产，意味着公司将完成从传统的设备生产提供商向产品生产提供商的转变。公司的业务模式，将避免和现有客户在食品饮料包装业务的重合，从定制小罐米起步，易拉罐包装能有效延长产品保质期，定制化的数码印罐技术能更好的起到防伪、保真的作用，现公司正积极与多家大米生产厂家进行沟通，计划开展定制罐服务，提供小批量、高品质的数码印罐产品。

4、今年公司在新能源汽车锂电池壳等其他金属包装制品生产设备产业的进展情况如何？

公司一直关注新能源电池壳的市场和发展，公司所拥有的制罐、模具、智能检测设备的先进技术与传统的新能源电池的电池壳制造技术相比，有很多的优势。而且新能源电池生产厂家过去几年一直期待斯莱克利用其技术优势，帮助新能源电池壳的公司开发生产设备。但那时，市场需求规模不够大，而我们的技术适用于大批量高速高质量的产品生产。经过两年的研

发准备和市场的发展，现在新能源汽车产量连年提升，规模不断扩大，使得对我们技术的需求更迫切。在这种情况下，我们决定用我们研发的设备结合新能源行业优秀的电池结构件供应商，一起合作来生产高质量的电池壳，服务我们的新能源汽车行业。新能源汽车锂电池所使用的圆柱形电池壳与二片式易拉罐产品结构类似，可以应用易拉罐生产设备的技术原理。我们的自动化生产线与行业现有设备和技术相比，效率更高，产品质量更优，预期的竞争优势明显。

2018年9月，公司与河南省新乡市凤泉区人民政府签署了《战略合作协议》。2019年3月，决定通过控股子公司新乡市盛达新能源科技有限公司启动年产30亿只圆柱型动力电池钢壳项目，到目前为止公司收到凤泉区政府组建的产业基金款项6,000万元，现该项目正在积极推进中，预计明年可以投产。

2019年11月，公司与肥东经济开发区管委会、合肥力翔电池科技有限责任公司签订《战略合作协议》，通过共同出资设立的目标公司，在肥东经济开发区投资年产3亿只铝制圆柱电池壳项目。该项目的推进基于公司已经积累了一定新能源汽车整体相关产业链的技术基础，同时，本次的合作伙伴合肥力翔具有生产、制造和研发锂电池壳体、盖板的核心技术，新材料配置以及精密模具设计制造技术，拥有稳定的客户群体。本次合作将实现双方优势互补，促进资源共享，为中国新能源碳酸铁锂电池提高能量密度和质量水平，降低成本做出实质性贡献。本次投资的目的是与合肥力翔合作，为磷酸铁锂的铝制圆柱电池提供高质量的电池壳，而不是单纯提供生产设备。以便为双方带来可观的利润，为肥东县的发展和新能源汽车的发展做出贡献。

公司紧抓市场机遇，将产品应用领域由食品饮料包装行业向新能源电池领域横向延伸，通过未来几年的努力计划成为新

	<p>能源汽车电池壳领域优秀的专业生产商。新能源汽车行业在今年全国汽车产销困难的情况下，仍然获得增长，体现了未来新能源汽车的巨大发展潜力。表明斯莱克在该领域的发展有很大的空间。如果斯莱克成为优秀的新能源汽车零件的优秀供应商，必然会使得斯莱克在主业易拉罐和盖的自动化设备之外，有更大的业务发展来回报投资者。</p>
<p>附件清单 (如有)</p>	<p>无</p>
<p>日期</p>	<p>2019年12月5日</p>