

证券简称：斯莱克

证券代码：300382

苏州斯莱克精密设备股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2025-004

|               |                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                     |
|---------------|-----------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|
| 投资者关系活动类别     | <div><input type="checkbox"/>特定对象调研</div> <div><input type="checkbox"/>分析师会议</div> <div><input type="checkbox"/>媒体采访</div> <div><input checked="" type="checkbox"/>业绩说明会</div> <div><input type="checkbox"/>新闻发布会</div> <div><input type="checkbox"/>路演活动</div> <div><input type="checkbox"/>现场参观</div> <div><input type="checkbox"/>其他（电话会议）</div> |
| 参与单位名称及人员姓名   | 财通证券、Ofionk Capital、中金公司、汇丰晋信基金、紫杰基金、高竹基金、鸿运基金、青骊资管、三鑫资管、尚诚资管、前海汇杰达理资本、乐趣投资、耕零投资、宏利投资、度势投资、匀升投资、君义振华、果行德育、进门财经、甬兴证券、华创证券、中银国际证券、国金证券、申银万国证券、华福证券、国联民生证券、招商证券、国信证券等机构人员共 33 人                                                                                                                                                                        |
| 时间            | 2025 年 8 月 29 日上午 8：30-9：30                                                                                                                                                                                                                                                                                                                         |
| 地点            | 进门财经 APP                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                            |
| 上市公司接待人员姓名    | 董事长兼总经理：安旭先生<br>财务负责人兼副总经理：汪玮先生<br>董秘兼副总经理：吴晓燕女士                                                                                                                                                                                                                                                                                                    |
| 投资者关系活动主要内容介绍 | <div>一、公司简单介绍基本情况</div> <p>2025 年上半年，公司实现营业总收入 92,041.27 万元，较上年同期增加 37.62%；归属于上市公司股东的净利润-2,026.51 万元，较上年同期减少 214.98%。利润减少的主要原因是虽然电池壳业务实现营收 62,113.13 万元，同比增长 53.99%，毛利率较去年同期有所向好，但受电池壳业务资产投入和营收增长的影响，财务费用及期间费用有所增加，所以利润较去年同期有所减少。</p>                                                                                                               |

|  |                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                        |
|--|----------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|
|  | <p>报告期内，公司通过以技术优势驱动市场规模快速扩张，电池壳业务营业收入继续保持双位数增长。公司和宁德时代、亿纬锂能、赣锋锂业、瑞浦兰钧等客户进行深入合作，并不断加大国内外新客户拓展的力度，报告期内与烟台力华电源科技有限公司在 46 系列大圆柱电池及市场推广、商务、商业信息资源领域展开全面合作。近期与韩国 Dongwon Systems Corporation（以下简称“东远系统公司”）签署了《谅解备忘录》，双方拟共同组建合资公司，在美国和欧洲为韩国主要的三大电池制造商的圆柱形和方形电池壳业务进行深度合作。</p> <p>因为公司电池壳业务转型发展尚处于初期，市场规模在快速增长。虽然受相关设备研发和人员投入持续加大、原材料涨价、行业内卷等因素的叠加影响，暂未实现盈利。但随着新设备逐步落地和规模效应的形成，电池壳业务能力水平也得到逐步改善，较去年同期有所提高。</p> <p>报告期内，传统易拉罐/盖行业整体呈现回暖复苏趋势，公司时刻关注易拉罐相关消费市场变化趋势，紧扣消费需求转变，开发了一次性铝杯等新产品。近期，公司与奥瑞金签署了《战略合作协议》，约定在协议签署五年内，合作范围内奥瑞金增设新生产线、改造现有产线、翻新设备、新型产品的生产设备采购、集成、备件需求及技术服务总金额预计为 5 亿元。</p> <p>报告期内，谐波减速器柔轮的研发取得重大突破，进一步拓展了公司多年的金属超精密加工技术的应用场景。</p> <p><b>二、投资者交流主要内容：</b></p> <p><b>1、公司整个下半年，包括全年的业绩未来预期大概什么样子？上半年是有些费用增长导致利润可能有些减少，下半年大概什么状态？</b></p> <p>答：今年上半年，公司电池壳业务方面的数据包括毛利率在向好的方向变化，预计下半年随着规模化效应的进一步显现，这方面会有持续改善；另一方面是传统易拉罐/盖业务下半年通常</p> |
|--|----------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|

|  |                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                 |
|--|-----------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|
|  | <p>好于上半年，且现有执行合同也支持业绩的提升。公司将扎实做好下半年度的销售工作，通过强化运营能力，持续性降本增效，全力推动业绩改善，下半年业绩情况请关注公司未来披露的定期报告内容。</p> <p><b>2、公司半年报披露了谐波减速器里面零部件柔轮取得重大研发突破，关于柔轮新技术方面优势，请您给我们展开讲一下？</b></p> <p>答：谐波减速器作为机器人关节等精密传动的核心元件，准入门槛相对较高，零部件材料特性加工精度要求较高，直接影响到传动精度、效率和使用寿命，和公司高端装备业务同属于技术密集型产业，谐波减速器的柔轮、刚轮等的加工精度和易拉罐产品一样需要保证高可靠性、高一致性等。</p> <p>公司深耕超薄金属加工领域 20 余年，在易拉罐盖大批量生产，保持高精度同时又降低成本这面积累了很多经验。在以后商业化应用的时候，特别是在预期的人形机器人大量要进入商用和使用阶段之后，每个机器人身上的谐波减速器以及柔轮的使用量都会大幅增长，我们用新的生产方式会具有一个相当突出的技术和成本优势。今年年初成立机器人子公司以来，研发团队依靠易拉罐成形技术积累，叠加创新的采用特别原材料，使用冷冲压成型的工艺路线来制备谐波减速器柔轮，材料利用率大幅提升，加工过程显著简化，且节省了前道热处理工序，可以降低零部件制造成本，从而降低整个机器人制造成本。</p> <p><b>3、安总，公司最近与韩国 Dongwon Systems Corporation 签署了谅解备忘录，合作的具体形式是怎么样的，包括面向的客户大概是什么样子？</b></p> <p>答：公司和 Dongwon Systems Corporation 的合作开始比较早，东远系统公司是韩国规模较大的跨国集团东远集团的子公司，在欧美也有业务，目前是韩国主要的三大电池制造商的供应商之一。本次双方拟共同组建合资公司，在美国和欧洲为韩国主要的三大电池制造商的圆柱形和方形电池壳业务进行合作，未</p> |
|--|-----------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|

|          |                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                           |
|----------|-------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|
|          | <p>来成立的合资企业将代表双方全权负责在美国和欧洲市场的确定和商定客户的运营。合资企业的圆柱形电池壳业务将以 DWI 技术为基础。方形电池壳先期将启用 DRD 技术，并计划在技术准备就绪后过渡到使用 DWI 技术进行大规模生产。这样做有利于双方充分整合优势资源、协同互补，更容易突破韩国和欧美大客户，促进公司海外电池壳业务顺利推进，为公司在欧美市场的发展注入新的动力，并持续巩固和提升公司在新能源电池壳市场的影响力、综合竞争力和国际化发展水平，双方正在积极推进该事项，争取尽早实现落地。</p> <p><b>4、奥瑞金与公司签署的战略合作协议，具体内容大概有哪些，对公司哪些业务比较有帮助？</b></p> <p>答：奥瑞金是公司的客户，近年来通过收购原波尔亚太中国工厂、收购原中粮包装等举措扩大自身规模有效提升市场份额，目前拟拓展市场全面推进业务出海发展战略。</p> <p>双方携手开启在易拉罐/盖生产设备数码罐印刷、铝杯印刷及柔性制造方面、备件国产化替代等多个核心领域的深度合作，本次合作涉及金额预计 5 亿元，奥瑞金可借助斯莱克的精密设备技术进一步提升生产效率，加速中东、东南亚等新兴市场的本地化布局，此次合作不仅将强化公司在金属包装设备领域的全球竞争力，更将进一步推动中国金属包装行业从“设备进口依赖”迈向“自主创新引领”。未来，公司还将与奥瑞金积极探索新能源包装、循环经济等前沿领域，持续为中国制造注入创新动能。</p> |
| 附件清单（如有） | 无                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                         |